

INFORUM WEB, partenaire de votre force de vente au quotidien

Solution complète de gestion commerciale on-line, **INFORUM WEB**, vous aide à optimiser le traitement des informations fournies par **Vecteur Plus**. Chaque utilisateur peut sur **INFORUM WEB** consulter, trier, gérer, hiérarchiser et analyser toutes les informations concernant les appels d'offres publics ou les marchés privés.

INFORUM WEB, LE PREMIER LOGICIEL DE GESTION COMMERCIALE CONTENANT / CONTENU

CONTENANT / CONTENU :

Une **mise à jour transparente** des informations de Vecteur Plus. Vous bénéficiez d'un produit actualisé en temps réel.

PERSONNALISATION :

Inforum Web permet d'**aller encore plus loin** : rentrer vos propres affaires, dispatcher les informations selon votre organisation commerciale, l'intégrer dans vos outils de bureautique, mais aussi et surtout répondre à vos propres besoins de surveillance de marchés spécifiques.

FONCTIONNALITÉS :

Un **accès direct** depuis n'importe quel ordinateur, que vous soyez au bureau, chez vous ou à l'hôtel.

Une **économie de frais de gestion** informatique : pas d'installation, pas de problème de configuration ni de mise à jour. Chaque utilisateur peut se connecter sur une plate-forme sécurisée via un simple navigateur Internet. Entièrement paramétrable, il s'adapte à l'organisation de l'entreprise et permet de désigner un administrateur de la base et des utilisateurs avec un filtrage ou non de l'information.

L'extraction des données est rendue possible sous d'autres formats (Excel, PDF). Cette option, personnalisable à loisirs, ainsi que les nombreuses possibilités de tri (par département, date de fin de réponse, donneur d'ordre, niveau d'urgence du dossier, etc.), font de l'application **Inforum Web** un **outil de reporting commercial avancé**.



Leader français de la veille commerciale, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, fournit à ses 6500 clients une information commerciale qualifiée leur permettant de développer et conquérir de nouveaux marchés.

2 millions d'informations traitées tous les ans – 310 collaborateurs

2 filiales : **servomap** à Bordeaux et **Comm'Back** à Lyon.

En savoir plus sur le Groupe Vecteur Plus :

www.vecteurplus.com

02 51 11 26 26

5 bénéfices immédiats pour le pilotage de vos actions de prospection

Évaluez rapidement votre portefeuille d'affaires

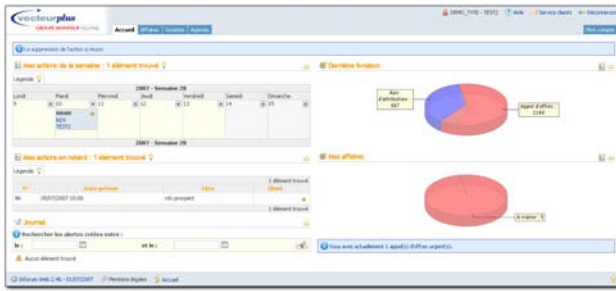
Pilotez votre force de vente

Gérez les documents liés à vos affaires

Hiérarchisez vos informations

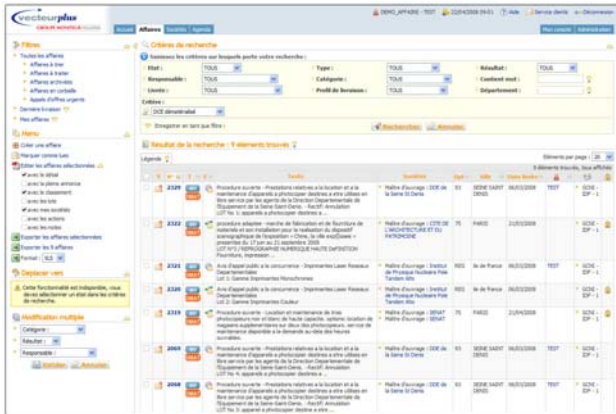
Identifiez les profils des entreprises cibles

Pilotez vos actions de prospection



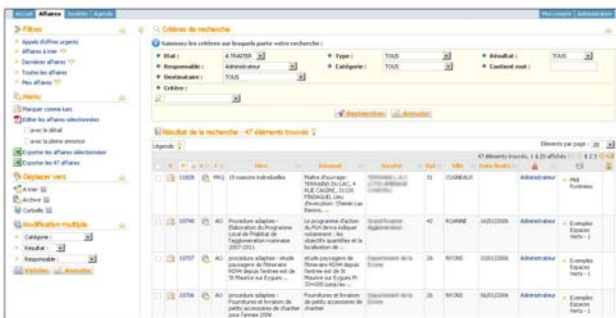
① EVALUATION

Consultation et tri en fonction de la pertinence des informations pour votre marché.



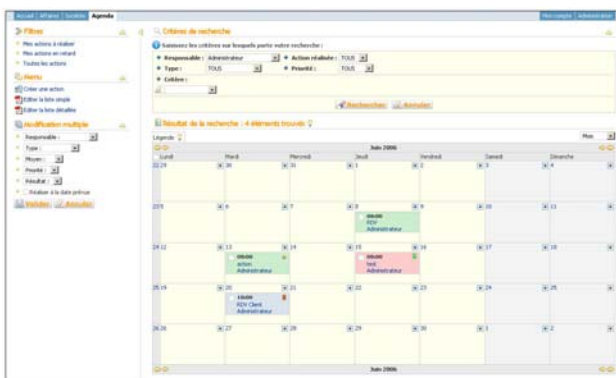
② SUIVI & REPORTING

Reproduction de votre propre organisation commerciale (via des profils administrateurs et utilisateurs) : suivi des actions, reporting commercial, analyses et statistiques.



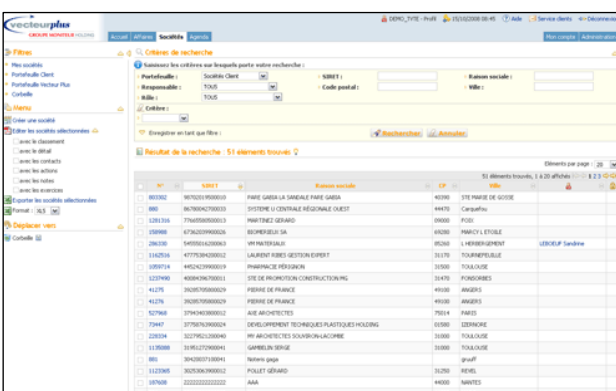
③ GESTION

Gestion des appels d'offres (documents CERFA 4/5/ 6/7/ 8 /13) accès en un clic aux dossiers de consultation des entreprises et alertes sur les éventuelles mises à jour, création de documents externes et suivi commercial.



④ ORGANISATION

Mise en place d'agendas de vos actions prioritaires et affaires à traiter.



⑤ CIBLAGE

Accès à la liste complète de vos clients / prospects et aux fiches individuelles complètes, suivi de l'historique de votre relationnel client.